



<i>Unser Markt & Unser Unternehmen</i> Welches Unternehmen hat einen Markt mit einer gesicherten Zuwachsrate von 30% bis 2025?	Seite 4 5
<i>Unser Energieprogramm</i> Was unterscheidet intelligente Energie von normaler Energie?	Seite 6 7
<i>Unser Wasserprogramm</i> Was verbindet einen Sotho-Häuptling mit einem deutschen Ingenieur?	Seite 8 9
<i>Unsere Projekte</i> Was haben China, Südafrika und Nordrhein-Westfalen gemeinsam?	Seite 10 11
<i>Unsere Verfahren</i> Was zeichnet unseren Strom und unser Wasser aus?	Seite 12 13
<i>Unsere Ziele</i> Welcher Schritt ist der wichtigste?	Seite 14 15
<i>Unsere Zahlen</i> Fakten zur momentanen Situation und die Perspektiven für die Zukunft!	Seite 16 17



**Was verbindet einen Sotho-Häuptling
mit einem deutschen Ingenieur?**

Das Ziel: Effiziente Wasserversorgung!

Was für viele selbstverständlich ist und keiner weiteren Überlegung wert, ist für andere lebenswichtig. Nehmen wir das Beispiel Südafrika. 65 % des Landes erhalten weniger als 500 mm Jahresniederschlag, der Grenze für gesicherten Agrarbau. Über die Hälfte der Bevölkerung besitzt keinen direkten Zugang zu sauberem Wasser für die tägliche Hygiene oder zum Genuss. Hier kommt die ENRO AG ins Spiel. Auf privatwirtschaftlicher Basis entwickeln wir z. B. in der Nothern Province der Republik Südafrika Projekte, die kostengünstig und nachhaltig die Wasserversorgung sichern.

Etwa 1,2 Mrd. Menschen haben keinen direkten Zugang zu sauberem Trinkwasser.

